

Партнёрская программа

HANSTON
Центр безопасности

Привлеки клиента на охрану объекта и получай в среднем

30 тыс.руб.

Ежемесячного
пассивного дохода*

360 тыс.руб./год

При среднем сроке
договора 12 месяцев

*при расчете 6 постов охраны на одного клиента (5 тыс.руб. за пост)

Мы – центр безопасности

С 2018 года защищаем собственность
и интересы коммерческих, государственных
и частных лиц

ЦИФРЫ, КОТОРЫМИ МЫ ГОРДИМСЯ

5

Направлений
безопасности

42⁺

Оказываемых
услуг

35

Решений
по отраслям

17

Городов
присутствия

820⁺

Довольных
клиентов

1.74

Млрд. руб. выручки
за 2025 год



Наша партнёрская программа — это возможность для вас получить дополнительный доход, используя наши проверенные технологии и репутацию

Наши клиенты ценят профессионализм, экспертизу, прозрачность и высокий уровень сервиса

 СБЕР ЛОГИСТИКА	 мосгаз	 Перекрёсток	 МТИ-Банк
 NATURA SIBERICA COSMETICS OF WILD HERBS AND FLOWERS	 Ростелеком	 МОСКВОРЕЦКИЙ РЫНОК	 открытие
ТРАСТ  БАНК НЕПРОФИЛЬНЫХ АКТИВОВ	 БИНБАНК	MRIYA RESORT	 МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

520⁺

реализованных проектов

Услуги компании

5 департаментов обеспечивают безопасность на всех уровнях:
от физической охраны до решения юридических вопросов



Физическая охрана



Физическая охрана



Личная охрана



Пультовая охрана



Консалтинг

ПРИОРИТЕТНЫЕ УСЛУГИ

Постовая охрана

Лидер продаж и основное направление деятельности компании в рамках департамента Физической охраны



Охрана мероприятий

Обеспечим высокий уровень безопасности на массовых мероприятиях любого типа

Личная охрана

Сопровождение на мероприятиях, сопровождение первых лиц в командировках в Москве, личная охрана на долгосрок от 1 месяца

Приоритетные типы объектов

Коммерческая
недвижимость

- Автомобильные салоны
- Бизнес-центры
- Развлекательные центры
- Склады
- Торговые центры

Частный сектор

- Жилые комплексы
- Коттеджные посёлки

Сектор
гостеприимства

- Отели и гостиницы
- Рестораны
- Букмекерские конторы

Промышленность
и производство

- Производство

Охрана мероприятий

- Банкеты
- Выставки
- Концерты
- Презентации
- Спортивные мероприятия

Строительный сектор

- Строительство

Остальные типы объектов

Государственный
сектор

- Государственные учреждения
- Федеральные учреждения

Медицина

- Медицинские центры

Торговля

- Аптеки
- Магазины
- Рынки
- Ювелирные салоны

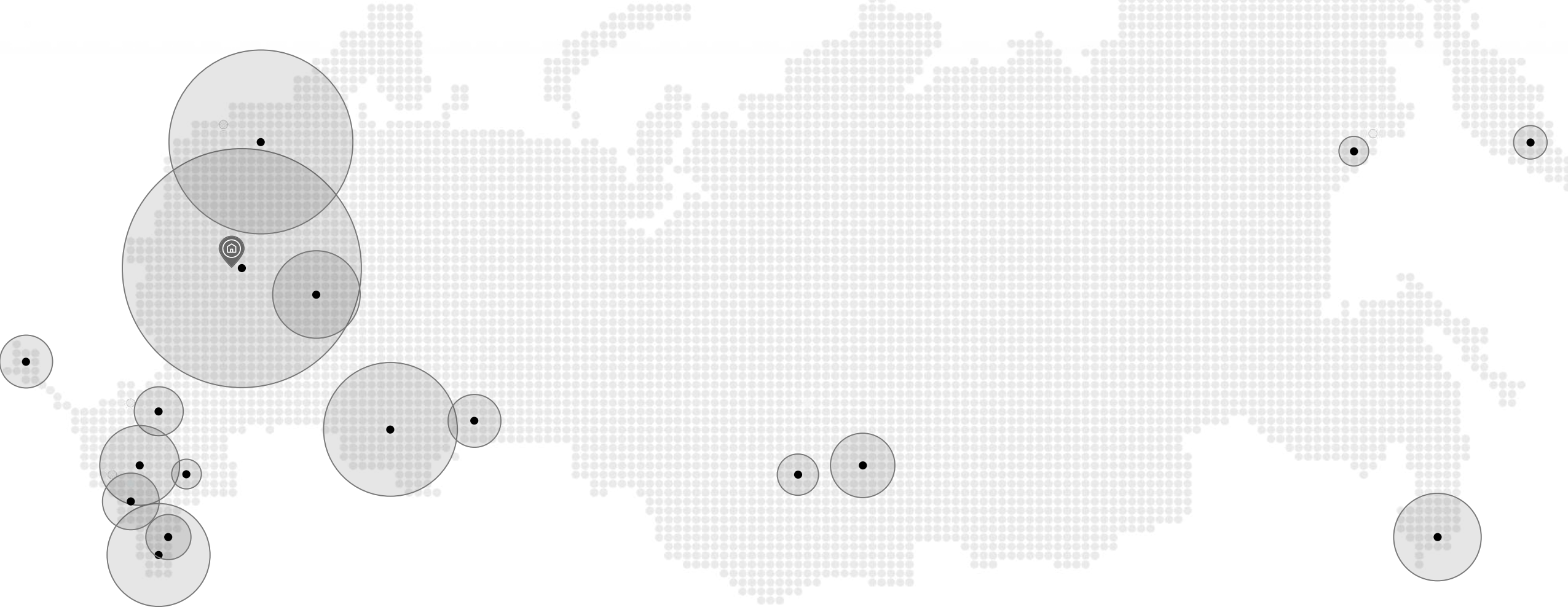
Банки и финансовый сектор

- Банки

Образование

- ВУЗы и колледжи
- Детские сады
- Школы

В каких городах оказываем услуги



По расположению приоритет

Москва и МО

Санкт-Петербург

Нижний Новгород

Ставрополь

Грозный

Челябинск

Ростов-на-Дону

Крым

Краснодар

Сочи

Минеральные воды

Уфа

Кемерово

Красноярск

Магадан

Владивосток

Петропавловск-
Камчатский

Город вне списка рассматривается при перспективе от 30 постов

О программе

Партнёрская программа HANSTON –
это стабильный источник дохода

КОМУ ПОДХОДИТ ПАРТНЁРСКАЯ ПРОГРАММА

Частные агенты

01.

Частным агентом может быть
любое физическое лицо,
желающее выступить посредником
между нашей компанией
и потенциальными клиентами.

Со всеми желающими, будет
заключён агентский договор,
в котором будут закреплены
все условия сотрудничества, права
и обязанности сторон.

Юридические лица

02.

Если вы являетесь сотрудником
или владельцем агенства, часть
работы которого связана
с безопасностью, ваших клиентов
или партнёров, мы будем рады
взаимовыгодному сотрудничеству!

Рекомендации партнёрам по поиску клиентов



Начните с контактов в телефоне

Личные рекомендации и связи могут быть самым простым и эффективным способом найти первых клиентов. Пролистайте свою телефонную книгу — среди контактов могут оказаться бизнесмены, начальники службы безопасности, которые могут нуждаться в услугах охраны



Используйте наш шаблон сообщения для рассылки

Чтобы начать диалог с потенциальными клиентами, мы предоставим вам готовый шаблон сообщения, который можно отправить по электронной почте или в мессенджерах. Это сообщение кратко и понятно объяснит, чем полезны услуги Hanston и как это может помочь клиенту



Используйте презентацию

Мы предоставим готовую презентацию для отправки потенциальным клиентам. Это эффективный инструмент, который наглядно демонстрирует все наши услуги и их преимущества. Вы можете использовать презентацию для массовых рассылок или демонстрации на личных встречах



Расскажите о нас в сети

Разместите рекламные материалы о нас на своих ресурсах, социальных сетях. Мы предоставим все необходимое: баннеры, презентации и тому подобное

Этапы подключения к программе



Свяжитесь с нами, за вами будет закреплён персональный менеджер

01



Подпишем агентский договор, отправим необходимые материалы

02



Начало совместной работы и доступ к системе Hanston

03

Мы поддерживаем своих партнёров

- **Продуктовая поддержка:** расскажем про тонкости работы в рынке охранных услуг и ценообразовании
- **Маркетинговая поддержка:** предоставление рекламных материалов для рассылки
- **Обучение:** расскажем про то, как находить и привлекать клиентов на охрану используя имеющиеся ресурсы

Как будет происходить взаимодействие по обработке Вашего клиента (проекта)

Передача информации о потенциальном клиенте

01.

Партнёр передаёт данные о потенциальном клиенте менеджеру (контактные данные и вся имеющаяся информация по проекту)

Подтверждение и первичная оценка

02.

Менеджер связывается с клиентом, подтверждает его интерес и проводит анализ запроса, формирует заявку на обследование объекта (при необходимости)

Разработка предложения

03.

На основе данных от клиента и (или) обследования объекта формируем «Проект безопасности», заполняем его в Конфигураторе расчета стоимости (КРОУ) и получаем коммерческое предложение

Согласование условий

04.

Коммерческое предложение отправляется и согласовывается с партнером (обсуждается вознаграждение), затем с клиентом

Подписание договора

05.

Когда все условия согласованы, подписывается договор между Hanston и клиентом. Партнёр получает уведомление о заключении договора

Исполнение обязательств

06.

Оказываем услугу согласно договору. Партнер принимает участие при необходимости

Отчёт и вознаграждение партнёру

07.

Партнёр получает ежемесячные отчёты о состоянии проекта и начисленное вознаграждение. Вознаграждение рассчитывается по заранее оговорённым условиям и выплачивается в течении месяца после оплаты клиентом

Долгосрочное сотрудничество

08.

После успешного запуска проекта мы предлагаем обсудить возможности работы с новыми клиентами и расширение совместных проектов

Этот процесс позволяет эффективно обрабатывать каждого клиента, обеспечивая партнёрам Hanston стабильный доход и качественное обслуживание клиентов

Выгоды партнёрства



В чём Ваша выгода?

Вы получаете стабильный пассивный доход в свободном графике.
А также нашу поддержку на всех этапах привлечения клиента.

Наше партнёрство открывает новые возможности: доступ к крупным клиентам, увеличение числа проектов и повышение репутации за счёт сотрудничества с лидером отрасли.

В чём Наша выгода?

Мы получаем клиентов, не тратясь на рекламу и готовы платить вам за это до 50% от прибыли в месяц с каждого успешно заключённого контракта.

Кроме того, партнёрские программы помогают наладить выгодные связи, повысить доверие и лояльность клиентов.

Почему нас выбирают?

СОВРЕМЕННЫЙ ПОДХОД

КРОУ



Собственная программа для создания персонального коммерческого предложения по физической охране с автоматическим расчётом стоимости

SOC 24/7



Круглосуточная работа центра управления безопасностью. Контроль работы постовой охраны и моментальное реагирование на любые признаки происшествий

Hanston Academy



Специалисты регулярно тренируются и проходят переподготовку. Методология обучения в Академии Hanston готовит 98% успешных кандидатов

Team Alfa

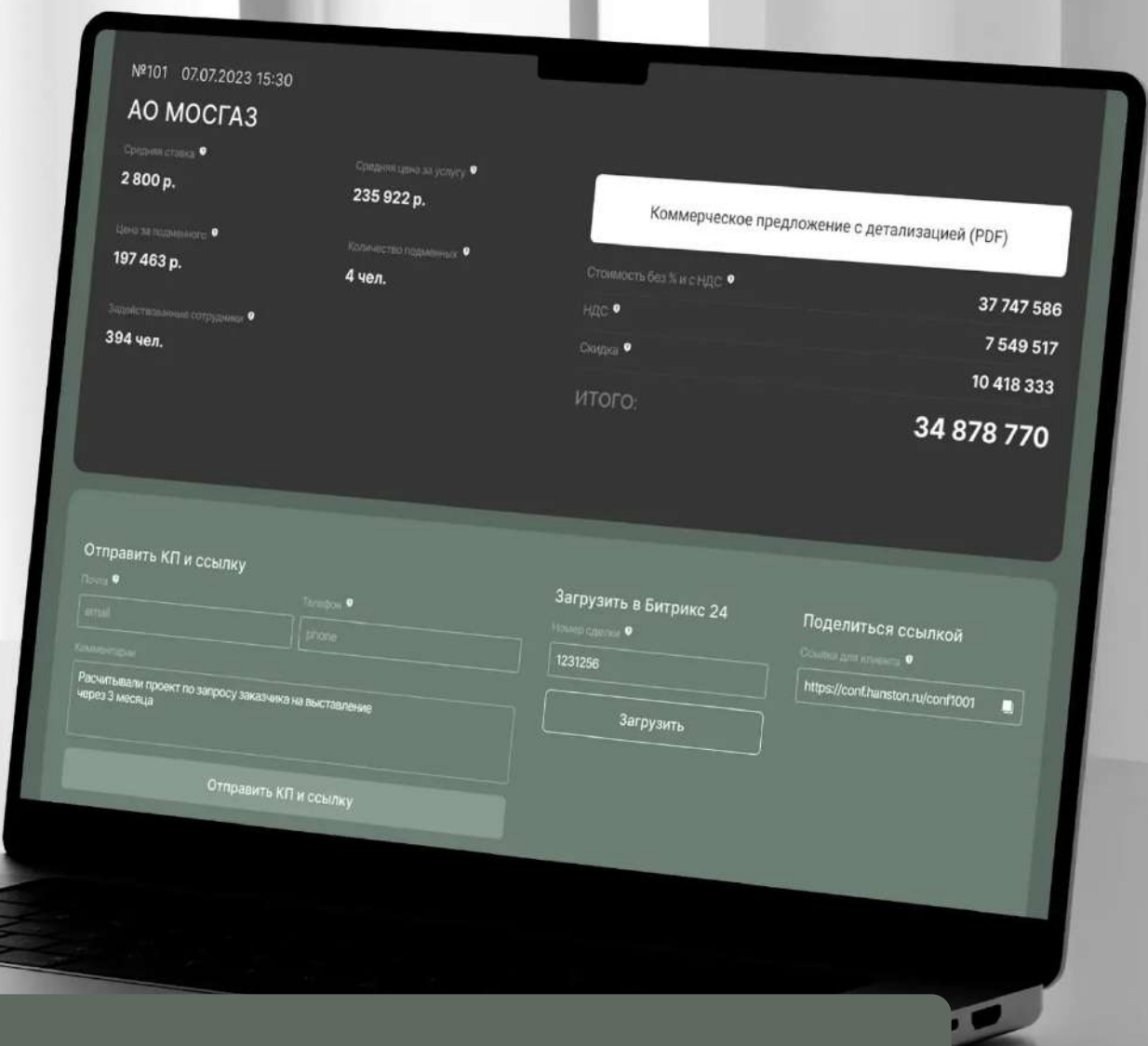


Служба экстренного реагирования, патрулирования и контроля качества работы на объектах

Online-конфигуратор расчёта стоимости охранных услуг

В конфигураторе менеджер заполняет проект, рассчитывается стоимость оказания охранных услуг и плановая себестоимость

В итоге формируется максимально подробная и детализированная форма КП, где указана вся информация и ценообразование



Сумма вознаграждения партнера рассчитывается на этапе согласования КП

Сформированное Коммерческое предложение



№1 / 04.07.2025 / 12:20
КОММЕРЧЕСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ
ПОСТОВАЯ ОХРАНА
FOUR SEASON

Зоны ответственности

ПАРТНЁРА

1

Обеспечение формирования базы новых клиентов для компании

2

Участие в совместных с компанией переговорах по обсуждению ценовых условий заключаемых договоров (по мере необходимости)

3

Участие (совместно с компанией) в работе по обеспечению своевременной оплаты клиентами по заключённым договорам (по мере необходимости)

HANSTON

1

Коммерческий блок
Обеспечение компетентной работы коммерческого отдела (произведение расчета коммерческого предложения и продажи)

2

Производственный блок
HR (подбор персонала), ОФО (отдел физической охраны), АХО (обеспечение объектов), ОЛРР (лицензионщики)

3

Административный блок
Кадры и зарплата, IT-отдел, бухгалтерия, финансовый отдел, юридический отдел, служба безопасности

Контакты

Для старта работы свяжитесь с представителем, который вам отправил партнерскую программу

Номер телефона

8 (800) 600-39-77

Электронная почта

info@hanston.ru

График работы

Пн-Пт с 9:00 до 18:00

Адрес

г. Москва, Ленинградский проспект, д. 47, стр. 2

Карточка предприятия